

# Key Account Manager (m/w/d) - Healthcare

 **Deutschlandweit - Homeoffice**

Sie verantworten mehrere Key Accounts (Uni Kliniken oder Großkliniken) innerhalb unseres Portfolios und setzen gemeinsam mit den internen und externen Kunden die Digitalisierungs- und Transformationsstrategie von unimed um.

## **Werden Sie zu einem Teil der unimed<sup>®</sup> Erfolgsgeschichte!**

Wir freuen uns ebenso auf Bewerbungen von Kandidaten (m/w/d), die zur Vielfalt unseres Unternehmens beitragen. Vielfalt beziehen wir insbesondere auf die Dimensionen Behinderung, kulturelle oder soziale Herkunft, Religion, Alter und sexuelle Identität.

### **Ihre Kernaufgaben sind:**

- Identifizierung und Erschließung von Digitalisierungsmöglichkeiten bei Schlüsselkunden im Gesundheitswesen bezogen auf IT- und Produktlösungen
- Sparringspartner der digitalen Transformation für unsere Kunden, Vertrieb und Implementierung der Produkt- und Pricing Strategie
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, sowie Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Entscheidungsträgern bei Kunden im Gesundheitswesen
- Zusammenarbeit mit internen Teams wie Operations, IT und Produktentwicklung, zur Erfüllung der maximalen Kundenzufriedenheit
- Identifizierung von Trends und Veränderungen am Markt im Gesundheitswesen

### **Was Sie mitbringen:**

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Gesundheitsmanagement, Betriebswirtschaftslehre oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von IT- oder Dienstleistungen im Gesundheitswesen
- Ausgezeichnete Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Kenntnisse im Projektmanagement, um komplexe Projekte erfolgreich zu planen, umzusetzen und zu kontrollieren
- Teamfähigkeit und Erfahrung im Umgang mit interdisziplinären Teams
- Erfahrungen im Transformations- und Change-Management

### **Was wir Ihnen bieten:**

- Flexible Arbeitszeitgestaltung und die Möglichkeit Home-Office zu arbeiten
- Offene Feedbackkultur, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Die Möglichkeit in einem sehr dynamischen Umfeld eigene Projekte voranzutreiben und Schwerpunkte zu setzen
- Zusätzliche attraktive Benefits (Zuschuss zur betriebliche Altersvorsorge, VWL, etc.)
- Firmenwagen, welcher auch privat genutzt werden kann

### **SIE HABEN INTERESSE? IHRE ANSPRECHPARTNERIN:**

Frau Claudia Martin, Referentin Recruiting  
06871/9000 778 [bewerbungen@unimed.de](mailto:bewerbungen@unimed.de)