

Sales Manager Digital Solutions (m/w/d)

 **Deutschlandweit**

Die Welt der Medizin und Gesundheitswirtschaft wird digital transformiert. Institutionen wie Kliniken und ihre professionellen Akteure wie Chefarztinnen und Chefarzte müssen sich darauf ebenso einstellen, wie Patientinnen und Patienten. Dabei spielt eine sichere, hochwertige und effiziente Begleitung der Transformationsprozesse eine wichtige Rolle. Wir sind mit gutem Beispiel für unsere Kunden vorangegangen und möchte diese nun in ihren Digitalisierungsvorhaben tatkräftig unterstützen.

Werden Sie zu einem Teil der unimed[®] Erfolgsgeschichte!

Starten Sie bei uns in Ihre Zukunft – mit verantwortungsvollen Aufgaben und starken Perspektiven!

Was wir Ihnen bieten:

- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Dort wo Sie sind, ist Ihr Arbeitsplatz – Möglichkeit zu 100% Home-Office
- Offene Feedbackkultur, flache Hierarchien und zukunftsorientierte Entscheidungswege
- Möglichkeit, sich selbst voll und ganz mit einzubringen und Pionierarbeit in einer neu gegründeten Abteilung zu leisten
- Zusätzliche attraktive Leistungen

[WWW.UNIMED.DE/KARRIERE](http://www.unimed.de/karriere)

Ihre Kernaufgaben sind:

- Verkauf unserer digitalen Lösungen bei unseren Bestandskunden
- Verantwortung und Mitwirkung im gesamten Prozess, von der Kontaktanbahnung bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Beratung und Unterstützung unserer Bestandskunden in ihren Transformationsprozessen
- Unterstützung der Abteilungsleitung beim Aufbau und der Entwicklung der neu gegründeten Abteilung „Customer Transformation & Consulting“

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb beratungsintensiver Produkte und Dienstleistungen
- Erfahrung im Vertrieb und der Implementierung digitaler Lösungen
- Eigenmotivation, Durchhaltevermögen und Kreativität
- Idealerweise Erfahrung im Gesundheitssektor

SIE HABEN INTERESSE? IHRE ANSPRECHPARTNERIN:

Frau Caroline Rossillon, Referentin Recruiting
0160-8732075 c.rossillon@unimed.de